

Teknisk säljare, Rörick/Arboga Machine Tool

Vi söker en teknisk säljare som kan hjälpa oss att växa vidare.

Du har troligen arbetat med teknisk försäljning i flera år och är van att sätta dig in kundens problem för att föreslå en lösning. Du vet att det är viktigare att lyssna på kunden för att kunna presentera ett riktat förslag på lösning än att presentera allt vi kan erbjuda.

Du har gärna en teknisk utbildning i grunden eller ett starkt intresse för teknik som innebär att du har skaffat dig kunskapen på annat sätt. Det är viktigt att du har bra kunskap om mekanik för att kunna diskutera med kunden om olika förslag på lösningar. Praktisk erfarenhet är meriterande och du kanske har arbetat med tillverkning tidigare i din karriär.

Arbetet innebär en del resor, framför allt inom Sverige. Körkort B är ett krav.

Du är antagligen en entreprenör i hjärtat och trivs med varierande arbetsuppgifter. Eftersom vi är ett litet företag så får alla göra många olika uppgifter. I den här rollen kommer det bland annat att ingå:

- att lägga upp marknadsplan och försäljningsbudget
- skaffa nya kunder och vårda befintliga kunder
- ta fram offerter med stöd av organisationen
- ha en uppföljande dialog med nya och gamla kunder
- sköta kontakten mot våra leverantörer i Spanien och Italien

- att leda projekt i samband med uppstart av nya produkter för våra kunder
- att vara "kundens röst" i vårt interna arbete
- administrera order
- ansvara för försäljningsrelaterad information i Monitor inklusive CRM

Du kommer att arbeta med både försäljning av kulsprutor och maskinskydd samt spindelservice

Du är mycket resultatorienterad och når dina satta mål genom att själv komma fram till vad du behöver göra för att lyckas.

Flytande engelska i tal och skrift är ett krav.

Som person är du prestigelös och en god lagspelare som ändå kan arbeta självständigt.

Du kommer att rapportera direkt till Vd och ingå i företagets ledningsgrupp.

För mer information kontakta Lotta rörick tel.

vi gör löpande urval skicka din ansökan snarast till lotta.rorick@rorick.se